



KONTRAKTER, LEVERANDØRER OG FORHANDLINGER

Projektleder Louise Dalby
Markedschef Jesper Seidler

Kommunedage januar 2016

Videncenteret er

Overblik

Vejledninger

Inspiration

KOMB!T

Kommunernes it-fællesskab

Videncentret samler trådene...

Økonomien i monopolbruddet

Monopolbrud og it-infrastruktur: Hvem gør hvad?

Sådan støtter KOMBIT kommunernes arbejde
med gevinstrealisering på KY og KSD

UDK - status og portefølje

Støttesystemerne - fra tanke til handling

CPR/CVR-projektet: Arbejdet med udfasning af betaling til
kopidata herunder P- og V-data



Leverandørstyring Kontraktstyring

KOMBIT

Kommunernes it-fællesskab

Dagsorden

Del 1 Kontraktstyring

- Hvordan kommer jeg ud af de gamle kontrakter?
- Hvad skal jeg huske når jeg skal tilrette det eksisterende?
- Hvad skal jeg huske når jeg indkøber nyt?

Del 2 Leverandørstyring

- Råd og vejledning
- Hvad kommer i 2016?

Kompleksiteten

Tværgående

Integrationsvilkår

Organisering

Opsigelser

Transition

Strategi

Ressourcer

Fælleskommunal infrastruktur

Kontraktvilkår

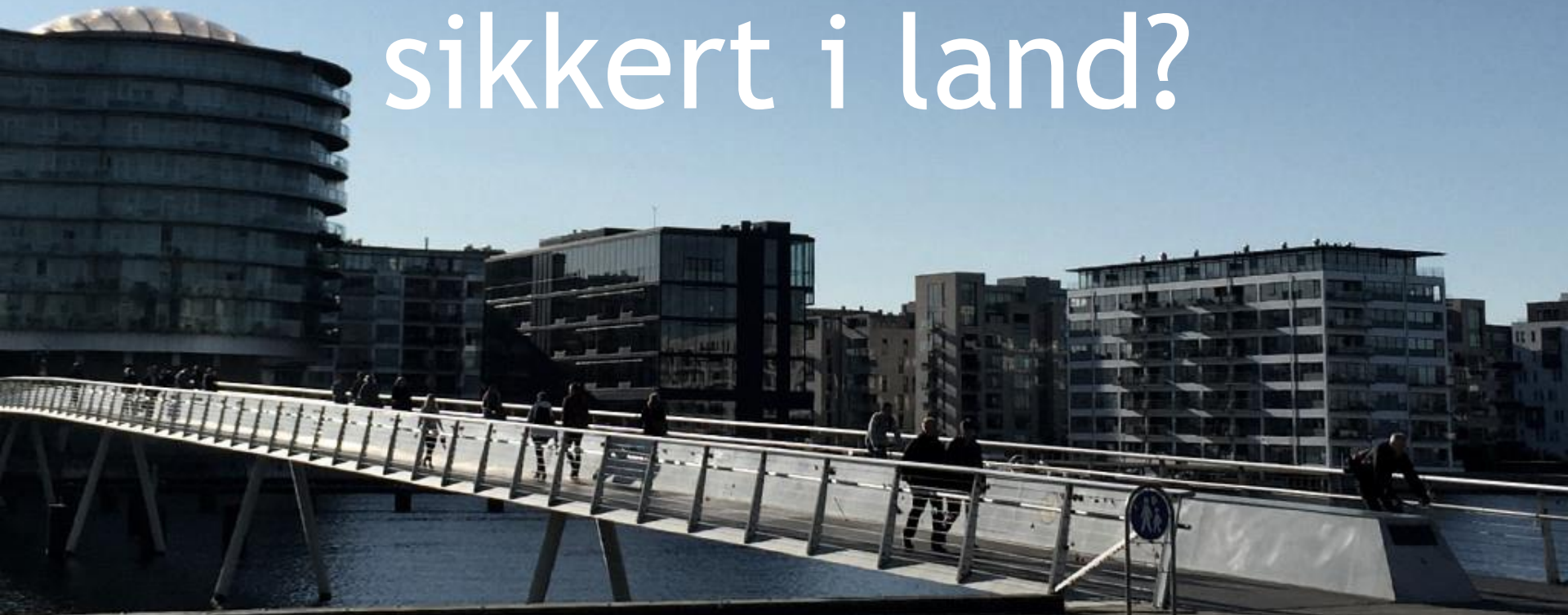
Gevinstrealisering

Systemanskaffelser

KOMBIT

Kommunernes it-fællesskab

Hvordan kommer vi sikkert i land?



Kontrakt og leverandørstyring

Tredelingen

- Hvordan kommer jeg ud af de gamle kontrakter?
 - Vejledning om opsigelser 2.0
- Hvad skal jeg huske når jeg indkøber nyt?
 - Kommunale StandardVilkår for køb af it-løsninger (KSV)
- Hvad skal jeg huske når jeg vil tilrette det ”gamle”?
 - Hjælp til processen med tilretning af eksisterende aftaler



HVORDAN KOMMER JEG UD AF DE GAMLE KONTRAKTER?

KOMBIT

Kommunernes it-fællesskab

Vejledning om opsigelse af Kritiske it-løsninger

- KOMBIT og UDK har to forskellige modeller - men fælles er, at det er kommunerne, der skal sige op
- Standardopsigelser indgår som bilag til vejledningen (KOMBIT-løsninger) eller udsendes løbende (UDK)
- Er udarbejdet i samarbejde mellem KL, UDK, KOMBIT og KMD

Vejledning om opsigelse af kontrakter

Her kan du finde KOMBIT og
Udbetaling Danmarks vejledning
om opsigelser af...

KOMBIT

Kommunernes it-fællesskab

**HVAD SKAL JEG
HUSKE, NÅR JEG VIL
TILRETTE DET
EKSISTERENDE?**

KOMB!T

Kommunernes it-fællesskab

Vejledning om tilpasning af aftaler og indkøb af den eksisterende portefølje

1. Et samlet overblik over opgaver som skal løses
2. En samlet indgang til de materialer som kan understøtte jeres løsning af opgaverne
3. Et indblik i hvordan andre kommuner har arbejdet med at løse opgaverne

- **Overblik over kontrakter**
- **Overblik over investeringer og gevinster**
- **Forberedelse af udfasning**
- **Serviceplatformen**
- **Fremtidssikring af kommunens løsningsportefølje**
- **Tilrettelæggelse af lokale tidsplan**

Rammearkitektur og
Monopolbrud - tilpasning
af aftaler og indkøb

Kommunernes
løsningsporteføljer og
Monopolbruddet skal spille
sammen - det...

KOMB!T

Kommunernes it-fællesskab

**HVAD SKAL JEG
HUSKE, NÅR JEG
INDKØBER NYT?**

KOMBIT

Kommunernes it-fællesskab

Kommunale Standard Vilkår vers. 1.0

Det, der altid skal gælde, uanset, om vi køber store eller små løsninger og uanset om det er standardløsninger eller udvikling - f.eks.

- Offentlighed om priser og vilkår
 - Kommunen ejer data
 - Prisen er incl. alt
-
- Gælder ikke ved køb på SKI 02.19.
Der er aftalevilkårene udtømmende lagt fast.
 - Kan ikke stå alene, men altid suppleres af en konkret aftale med f.eks. hvad der købes og pris.

Kommunale Standardvilkår (KSV)

KOMBIT har i samarbejde med kommuner udarbejdet standardvilkår for aftaler med...

KOMBIT

Kommunernes it-fællesskab

LEVERANDØRSTYRING

KOMBIT

Kommunernes it-fællesskab



De gode råd ved kontrakt forhandling

KOMB:T

Kommunernes it-fællesskab

Husk når I forhandler kontrakter

- 1. Skab dig et overblik** - *over dine kontrakter og løsninger og kategoriser dem efter leverandør, pris og ud fra forretningskritik*
- 2. Definer målet og udarbejd en plan** - *Vær sikker på formål og BC - Hvad har I brug for, hvornår og hvad må det koste?*
- 3. Markedssituationen** - *Undersøg markedssituationen - Er leverandøren den eneste, der kan levere?*
- 4. Kommunal sparring** - *Dialog med andre kommuner i samme situation - Hvilke erfaringer har de andre kommuner gjort? Kan der aftales et samlet køb?*

Når der skal forhandles tilpasninger

5. *Tid - Læg kun deadlines ind i forhandlingen, hvis I ikke selv bliver presset af det.*
6. *Merkøb - Brug overblikket til at undersøge, om I kan lægge andre emner ind i forhandlingen - køb 3 for 2's pris.*
7. Skab sikkerhed og gennemsigtighed for den fremtidige drift

Det gode købmandsskab betaler sig oftest!

Nyt fra videncenter i løbet af 2016

I løbet af 2016 vil der komme produkter vedrørende

- Organisering- hvordan...
- Gevinstsikring - hvordan...
- Sikkerhed - hvordan...

Bidrag gerne til denne viden med jeres kommunale eksempler!

INSPIRATION & DIALOG

FRA KOMMUNE TIL KOMMUNE

**VIDENCENTER
YAMMERNETVÆRK
IGANGSÆTTES NU!**

VIDENCENTER@KOMBIT.DK

KOMBIT

Kommunernes it-fællesskab

